

Time	Narration
00:01	به برنامه آموزشی <b>Setup for Sales in FrontAccounting</b> خوش آمدید.
00:07	در این برنامه تنظیم کردن
00:12	<b>Sales Types</b>
00:14	<b>Sales Persons</b>
00:16	<b>Sales Areas</b>
00:22	<b>Add and Manage Customers</b> و <b>Customer Branches</b> را یاد می گیریم.
00:30	برای ضبط این برنامه من از <b>Ubuntu Linux OS</b> نسخه 16.04 و <b>FrontAccounting</b> نسخه 2.4.7 استفاده می کنم.
00:35	برای این آموزش شما باید تحصیلات متوسطه در زمینه تجارت و آشنایی با حسابداری و اصول حسابداری را داشته باشید.
00:45	و شما باید از قبل <b>Organisation</b> یا <b>Company</b> را در <b>FrontAccounting</b> تنظیم کرده باشید.
00:52	اگر نه برای برنامه های <b>FrontAccounting</b> مربوطه به این وب سایت مراجعه کنید.
00:58	<b>XAMPP services</b> را قبل از شروع کردن کار با رابط <b>FrontAccounting</b> شروع کنید.
01:04	<b>Sales</b> به صورت فعال با فروش در ارتباط است.
01:08	این مقدار کالا یا خدماتی است که در دوره زمانی داده شده، فروخته شده است.
01:14	رابط <b>FrontAccounting</b> را باز می کنیم.
01:19	مرورگر را باز کنید و <b>localhost slash account</b> را تایپ کنید و <b>Enter</b> را فشار دهید.
01:27	صفحه <b>login</b> نمایان می شود
01:30	نام کاربر ( <b>username</b> ) را <b>admin</b> و <b>password</b> (رمز عبور) را تایپ کنید. سپس دکمه <b>Login</b> را کلیک کنید.
01:38	رابط <b>FrontAccounting</b> باز می شود. تب <b>Sales</b> را کلیک کنید.
01:44	پانل <b>Maintenance</b> برای <b>setup</b> از جزئیات <b>Sales</b> و <b>Customer</b> استفاده می شود.
01:50	حالا مراحل برای <b>setup</b> در <b>Sales</b> را می بینیم.
01:56	مرحله 1: <b>Setup Sales</b>
01:59	مرحله 2: <b>Setup Customers</b>
02:03	در <b>Setup Sales</b> ما باید گزینه های زیر را تنظیم کنیم.
02:08	<b>Sales Types</b>
02:10	<b>Sales Areas</b> و <b>Sales Persons</b> حالا یاد می گیریم که چگونه انجام دهیم.
02:18	به رابط <b>FrontAccounting</b> برگردید.
02:22	در پانل <b>Maintenance</b> , لینک <b>Types</b> را کلیک کنید.

02:27	این به ما اجازه می دهد که سطح قیمت گذاری برای مشتریان خاص را تعریف کنیم.
02:33	ما <b>Retail</b> و <b>Wholesale</b> را بعنوان <b>Sales Types</b> می بینیم.
02:39	برای مثال، در نظر می گیریم که اکثر کسب و کار ما <b>Retail</b> است.
02:45	پس می توانیم قیمت <b>retail</b> را بعنوان لیست قیمت <b>Base</b> نگه داریم.
02:51	به صورت پیش فرض، زمینه <b>Tax included</b> روی <b>Yes</b> تنظیم شده است.
02:56	این یعنی همیشه شامل <b>tax</b> در <b>sales</b> می باشد.
03:01	<b>Wholesale</b> را پیدا کنید و <b>Edit</b> را کلیک کنید.
03:06	به زمینه <b>Calculation Factor</b> بروید.
03:09	اگر می خواهید، برای تنظیم قیمت پایه در <b>Calculation factor</b> تایپ کنید
03:15	ما این را به همین صورت نگه می داریم.
03:18	سپس زمینه <b>Tax included</b> می باشد.
03:22	اگر <b>taxes</b> باید یک فاکتور در زمان محاسبات باشد، این کادر را تأیید کنید.
03:28	من کادر تأیید <b>Tax included</b> را تأیید می کنم.
03:32	سپس دکمه <b>Update</b> در پایین پنجره را کلیک کنید.
03:37	ما یک پیام را می بینیم که نشان می دهد جزئیات بروزرسانی شده است.
03:43	لینک <b>Back</b> را برای بازگشت به رابط <b>FrontAccounting</b> کلیک کنید.
03:48	حالا یاد می گیریم که چگونه <b>Sales Person</b> جدید را اضافه کنیم.
03:53	در پانل <b>Maintenance</b> ، لینک <b>Sales Persons</b> را کلیک کنید.
03:58	در اینجا، ما باید اطلاعات لازم، مربوط به <b>Sales Person</b> را پر کنیم.
04:05	جزئیات را در اینجا پر کنید.
04:09	زمینه <b>Provision</b> توسط <b>Sales Person</b> استفاده می شود.
04:13	او <b>commission</b> یا <b>provision</b> برای آنچه که به فروش رسانده است، دریافت می کند.
04:18	من 5% را بعنوان <b>commission</b> در زمینه <b>Provision</b> تایپ می کنم.
04:25	سپس <b>Turnover Break Point Level</b> می باشد.
04:29	این برای <b>Sales Person</b> استفاده می شود.
04:32	او فقط اگر مقدار از <b>break point</b> بیشتر شود، <b>provision</b> دریافت می کند.
04:37	پس در زمینه <b>Break point</b> من <b>one lakh</b> را تایپ می کنم.
04:42	اگر <b>Sales Person</b> (فروشنده) بیشتر از <b>break point</b> فروش کند، او پنج درصد <b>commission</b> دریافت می کند.
04:50	در مورد ما این <b>one lakh</b> رویه می باشد.
04:54	زمینه <b>Provision 2</b> اگر <b>Sales Person</b> کمتر از <b>break point</b> فروش کند، استفاده می شود.
05:01	من اینجا 3 را تایپ می کنم.

	این یعنی اگر <b>Sales Person</b> کمتر از 1 lakh فروش کند، او 3 commission درصد می گیرد.
05:12	دکمه <b>Add new</b> را در پایین پنجره کلیک کنید.
05:17	سپس لینک <b>Back</b> را برای بازگشت به رابط <b>FrontAccounting</b> کلیک کنید.
05:23	حالا یاد می گیریم که چگونه <b>Sales Area</b> جدید، ایجاد کنیم.
05:28	در پانل <b>Maintenance</b> ، لینک <b>Sales Areas</b> را کلیک کنید.
05:33	طبق <b>Sales Area</b> ، ما می توانیم <b>sales orders</b> را ایجاد کنیم و <b>dispatches</b> را بسازیم.
05:40	<b>Area Name</b> جدید را که می خواهیم ایجاد کنیم، تایپ کنید من <b>South Mumbai</b> را تایپ می کنم.
05:47	با کلیک کردن دکمه <b>Add new</b> در پایین پنجره، این تغییرات را ذخیره کنید.
05:53	ما همچنین می توانیم جدول با ورودی به روز شده را ببینیم.
05:58	لینک <b>Back</b> را کلیک کنید تا به رابط <b>FrontAccounting</b> برگردیم.
06:03	قبل از سفارش <b>Sales Order</b> ما باید <b>set up</b> کنیم:
06:08	<b>Add and Manage Customers</b> و <b>Customer Branches</b>
06:14	<b>Customer</b> یک شخص یا شرکتی است که کالا یا خدمات را می خرد.
06:21	ما باید <b>customers</b> را برای فروش محصولات خود اضافه کنیم.
06:25	به رابط <b>FrontAccounting</b> برگردید.
06:29	در پایین سمت چپ پانل <b>Maintenance</b> ، شما <b>Add and Manage Customers</b> را کلیک کنید.
06:36	تمام جزئیات مورد نیاز <b>Customer</b> را همانطور که نشان داده شده، وارد کنید.
06:42	در کادر کشویی <b>Customer's Currency</b> شما <b>Indian Rupees</b> را انتخاب کنید.
06:47	در کادر کشویی <b>Sales Type or Price List</b> شما <b>Retail</b> را انتخاب کنید.
06:53	جزئیات تماس <b>customer</b> را همانطور که نشان داده شده، وارد کنید.
06:58	من نام <b>Sales Person</b> را <b>Rahul</b> انتخاب کرده ام که از قبل ایجاد کرده ام.
07:05	ما می توانیم در سمت راست ستون <b>Sales</b> را ببینیم.
07:09	<b>Discount, Credit</b> و بقیه شرایط دیگر قابل اجرا برای <b>customer</b> را پر کنید.
07:16	من تنظیمات پیش فرض را به همان صورت نگه می دارم.
07:20	به پایین بیاوید. دکمه <b>Add New Customer</b> در پایین پنجره را کلیک کنید.
07:28	ما پیام اینکه <b>branch</b> پیش فرض اضافه شده است را می بینیم.
07:33	<b>customer</b> باید یک <b>customer branch</b> داشته باشد تا <b>sales</b> یا <b>delivery orders</b> را صادر کند.
07:40	ابتدا ما باید این تغییرات را برای <b>Sales Entry</b> جدید اعمال کنیم. به پایین بیاوید.

07:49	دکمه <b>Update Customer</b> در پایین پنجره را کلیک کنید.
07:54	پیام موفقیت آمیز نشان می‌دهد که ما جزئیات <b>customer</b> را بروزرسانی کرده ایم.
08:00	لینک <b>Back</b> را کلیک کنید تا به رابط <b>FrontAccounting</b> برگردید.
08:05	حالا می‌بینیم که آیا <b>branch</b> پیش‌فرض اضافه شده است یا نه.
08:11	در پانل <b>Maintenance</b> لینک <b>Customer Branches</b> را کلیک کنید.
08:16	می‌بینیم که <b>branch Global</b> پیش‌فرض به <b>customer</b> اضافه شده است.
08:22	آیکون <b>Edit</b> در سمت راست را برای ایجاد تغییرات در <b>entry</b> داده شده، کلیک کنید.
08:28	در پانل <b>Sales</b> , کادر کشویی <b>Sales Area</b> را کلیک کنید و <b>South Mumbai</b> را انتخاب کنید.
08:36	ورودی بقیه زمینه‌ها را به همان صورت نگه دارید.
08:40	<b>Mailing address</b> و <b>Billing address</b> مثل <b>customer address</b> می باشد.
08:46	اگر شما آدرس دیگری دارید، آن را در اینجا می‌توانید تغییر دهید.
08:50	سپس دکمه <b>Update</b> در پایین پنجره را برای ذخیره تغییرات کلیک کنید.
08:56	<b>branch</b> بروزرسانی می‌شود و پیام موفقیت آمیز بودن در بالا نمایان می شود.
09:01	به پایان این برنامه می رسیم. خلاصه می کنیم.
09:07	در این برنامه یاد گرفتیم که این موارد را <b>setup</b> (تنظیم) کنیم: <b>Sales Types</b>
09:13	<b>Sales Persons</b>
09:15	<b>Sales Areas</b>
09:17	<b>Add and manage Customers</b> و <b>Customer Branches</b>
09:23	و تمرین: یک <b>customer</b> دیگر اضافه کنید.
09:28	به لینک <b>Assignment</b> در این برنامه برای جزئیات <b>customer</b> جدید مراجعه کنید.
09:34	ویدیو در لینک زیر خلاصه پروژه <b>Spoken Tutorial</b> می باشد. لطفا دانلود و مشاهده کنید.
09:42	تیم <b>Spoken Tutorial Project</b> کارگاه آموزشی برگزار می‌کند و گواهینامه می دهد. برای جزئیات بیشتر ایمیل بفرستید.
09:52	لطفاً سؤالات خود را با زمان آن به این انجمن بفرستید.
09:56	بودجه پروژه <b>Spoken Tutorial</b> توسط <b>MHRD</b> دولت هند تأمین می شود.
10:02	این اسکریپت توسط تیم <b>Spoken Tutorial</b> منتشر شده است. ترجمه و صداگذاری شبنم اقبال از <b>IIT Bombay</b> . با تشکر از شما.